

RUOTSIN VIENNIN VALMENNUSTILAISUUS

Tervetuloa Ruotsin -kaupan valmennuspäivään! Päivän aikana käsitellään käytännönläheisellä otteella mitä asioita pitää huomioida, kun yritys suunnittelee vientiä Ruotsiin sekä perehdytään Ruotsin liiketoimintakulttuurin piirteisiin. Osallistuvilla yrityksillä on mahdollisuus nostaa esille myös omia kysymyksiä.

Valmennuspäivän pääkouluttajana toimii Jonne Pöyhtäri (Export Maker Oy). Jonne on kokenut kansainvälisen myynnin asiantuntija ja hän on työskennellyt pitkään erilaisten liiketoiminnan kehityshankkeiden parissa. Pierre Brolin (Export Maker Oy) on ollut mukana kansainvälisessä liiketoiminnassa jo 20 vuoden ajan ja hänellä on laaja osaaminen useilta eri toimialoilta.

Aika: Torstai 3.10.2019 klo 09:00 – 12:00

Paikka: Joensuun Tiedepuisto, Länsikatu 15, nh. Minerva (4B-rakennus, 1. kerros)

8.45 Aamukahvia tarjolla

9.00-9.05 Tilaisuuden avaus, Leena Lehikoinen, yritysasiantuntija, Business Joensuu Oy

9.05-9.25 Team Finland-verkosto yritysten apuna kasvussa ja kansainvälistymisessä, Tapio Kinnunen, Team Finland kasvu- ja kansainvälistymiskoordinaattori, Pohjois-Karjalan ELY-keskus

09.25-9.55 Ruotsi liiketoimintaympäristönä (etäyhteys, englanninkielinen esitys), Pierre Brolin

- Katsaus Ruotsin toimialakohtaisiin markkinoihin
 - otetaan huomioon osallistuvien yritysten toimialat
- Suomen ja Ruotsin väliset kulttuurierot kaupankäynnissä

09.55-12.00 Miten aloittaa kaupankäynti käytännössä Ruotsin markkinoilla, Jonne Pöyhtäri

- Miten selvittää oman alan toimintakenttä Ruotsin markkinoilla?
- Miten aloittaa käytännön toimet Ruotsin markkinoille pääsemiseksi?
- Vienti/toimintamallin valitseminen Ruotsin markkinoille
 - eri vaihtoehtojen läpikäynti mm. suora vienti, vienti jälleenmyyjän kautta, yhteistyöyritys, tytäryhtiö, kv-verkkokauppa jne.
- Käytännön vinkkejä Ruotsin kaupankäyntiin (laskutus, logistiikka, sopimukset)
- Myyntiargumentit ja markkinointi Ruotsin markkinoilla
- Tuotannollisen alan tärkeät arverkostot Ruotsissa ja Suomessa
- Konkreettisia yritys esimerkkejä viennistä; onnistumiset ja haasteet

12.00- Lounas (kysymykset ja verkostoituminen)

Valmennuspäivä on maksuton ja siihen kuuluu aamukahvi ja lounas.

Huom! Paikkoja on rajoitetusti. Paikat täytetään ilmoittautumisjärjestyksessä.

Ilmoittautuminen yrityksille tarkoitettuun valmennuspäivään viimeistään ma 30.9.2019 mennessä tämän [linkin](#) kautta.

Lisätietoja: yritysasiantuntija *Leena Lehikoinen*, leena.lehikoinen@businessjoensuu.fi, puh. 050 350 3415

TERVETULOA!



Jonne Pöyhtäri on Export Makerin perustajaosakas ja kehitysjohtaja. Pöyhtäri on koulutukseltaan tuotantotalouden diplomi-insinööri Tampereen yliopistosta, pääaineenaan yritysstrategia. Hän on toiminut mm. Elematic Oy:n avainasiakaspäällikkönä vastaten yrityksen palveluliiketoiminnan rakentamisesta sekä suurista asiakkaista Pohjoismaissa (Ruotsi, Norja, Tanska, Islanti) ja Lähi-Idässä (Saudi-Arabia, Arabiemiraatit, Qatar, Bahrain). Lisäksi hän työskentelee suomalaisyrityksien hallituksissa, on ollut mukana auttamassa useita suomalaisia yrityksiä kansainvälisen toiminnan aloitusvaiheessa ja toimii mm. Suomen Yrittäjien kv-valiokunnassa. Pöyhtäri toimii perustajaosakkaana Puls Nutrition Oy:ssä, joka valmistuttaa ja myy lisäravinteita Suomen, Venäjän ja Itä-Euroopan markkinoille. Pöyhtäriin erityisosaamisalueita ovat mm. kansainvälinen myynti, tehdasinvestointihankkeet, liiketoiminnan aloittaminen ja kehittäminen. Lisäksi hän on auttanut useita yrityksiä vientiponnisteluissa kv-markkinoille. Pöyhtäriellä on laajaa osaamista erityisesti teollisuus- ja elintarvikealasta.



Pierre Brolin toimii Export Makerin Ruotsi&Saksa projektipäällikkönä ja hän on tukenut yritysten kasvua ja kansainvälistä liiketoimintaa jo 20 vuoden ajan ja toiminut suomalaisyritysten tukena vuodesta 2008. Brolin on työskennellyt vanhempana konsulttina Business Finlandilla sekä tutkijana ja projektipäällikkönä Copenhagen Business Schoolissa, sekä yrittäjänä eri startup-yrityksissä. Hänellä on laaja osaaminen useilta eri toimialoilta; erityisiä vahvuuksia ovat ICT-, terveys, teknologiateollisuus, cleantech- ja palvelusektori.