

## MITEN PÄÄSET MUKAAN?

Hakuaika seuraavaan valmennukseen on 20.4.–22.5.2020.  
Valmennusohjelma toteutetaan ajalla syksy 2020–kevät 2021.

Kiinnostuksen tähän ohjelmaan voi ilmoittaa koska tahansa lähettämällä sähköpostia osoitteeseen [goglobal@businessjoensuu.fi](mailto:goglobal@businessjoensuu.fi)

### KRITEERIT OHJELMAAN VALITTAVILLE YRITYKSILLE:

- ▶ Yrityksellä on selkeä kansainvälistymisen tavoitetila Osallistumismaksu 2 500 € / henkilö + alv 24 %.
- ▶ Yrityksen tuotteet ja palvelut ovat kansainvälisten markkinoiden edellyttämällä tasolla tai sinne nostettavissa Yritykselle korvataan yhden valmennusmyyntimatkan matka- ja majoituskuluista 50%. Tuotet ovat de minimis-tukea. Hinta voimassa valmennuksiin 31.7.2021 asti.
- ▶ Yrityksen osaaminen ja valmiudet ovat riittävällä tasolla

Ohjelmaan otetaan mukaan 10 yritystä/vuosi. Yhdestä yrityksestä voi osallistua 1–3 henkilöä.

**HAE GOGLOBAL-OHJELMAAN!**  
[businessjoensuu.fi/goglobal](http://businessjoensuu.fi/goglobal)

### LISÄTIETOJA BUSINESS JOENSUUSSA ANTAVAT:



#### Janita Ylitalo

Kehityspäällikkö  
+358 50 558 0214  
[janita.ylitalo@businessjoensuu.fi](mailto:janita.ylitalo@businessjoensuu.fi)



#### Kari Melanen

Johtaja, Uudet liiketoiminnot ja kansainvälistymispalvelut  
+358 40 752 6761  
[kari.melanen@businessjoensuu.fi](mailto:kari.melanen@businessjoensuu.fi)



#### Harri Palviainen

Toimitusjohtaja  
+358 500 967 744  
[harri.palviainen@businessjoensuu.fi](mailto:harri.palviainen@businessjoensuu.fi)

### GoGlobal –kasva kansainväliseksi

Osallistumismaksun ja matkatuen mahdollistaa Etelä-Savon ELY:n Suomen Rakennerrahasto-ohjelma (ESR) ajalle 1.8.2019–31.7.2021.



Euroopan unioni  
Euroopan sosiaalirahasto

Vipuvoimaa  
EU:lta  
2014–2020



Elinkeino-, liikenne- ja ympäristökeskus

# Kansainvälisen myynnin intensiiviohjelma

# GOGLOBAL

## WITH BUSINESS JOENSUU

BUSINESS  
JOENSUU

JOE  
WITH

Yhteistyössä:

POHJOIS-KARJALAN  
KAUPPAKAMARI



GLOBAL  
STEPS  
Kansainvälistymisen  
Portaat

## HYÖDYT YRITYKSELLESI

Ohjelma auttaa yritystäsi konkreettisesti käytännön tekemisen kautta myymään tuotteitasi ja palveluitasi valituille kohdemarkkinoille. **Kansainvälisestä liiketoiminnasta tulee yrityksellesi pysyvä toimintamalli** – ei teoreettinen juttu, yksittäinen kauppa tai messumatka. Toteutamme kanssasi konkreettisia myynnin toimenpiteitä, jotta yrityksesi saa valmiudet kasvaa aidosti kansainväliseksi yritykseksi.

Tukenasi ovat valmentajat, jotka ovat myyneet tuotteitaan ja palveluitaan maailmalla – älä keksi pyörää uudestaan!

## KOHDERYHMÄ

Kohderyhmänä ovat kansainvälistä myyntiä tavoittelevat, Joensuun seudulla jo toimivat tai seudulle sijoittuvat yritykset. Yrityksesi voi toimia **millä tahansa alalla** ja olla **minkä tahansa kokoinen**.

## OHJELMAN RAKENNE

Ohjelma toteutetaan uudella toimintamallilla, jossa kokeneet **valmentajat sparraavat** osallistujia läpi koko ohjelman. Valmentajat ovat kokeneita kansainvälisen myynnin ja liiketoiminnan osaajia. Ohjelmaan kuuluu intensiivipäiviä, joiden välissä yritykset toteuttavat sovittuja toimenpiteitä. GoGlobal-ohjelman **ytimessä on myyntivetoinen, konkreettinen tekeminen**. GoGlobal on jatkopolku Pohjois-Karjalan Kauppakamarin GlobalSteps-ohjelmalle, joka rakentuu yrityksen kansainvälistymisstrategian ympärille. GoGlobal keskittyy osallistujien kansainvälisen myynnin ja operatiivisen toiminnan käynnistämiseen. Kansainväliseksi

haluava yritys voi osallistua myös suoraan GoGlobal-intensiiviohjelmaan lähtötilanteen evaluoinnin kautta.

Tarvittaessa lähtötilanteen evaluoinnin jälkeen yritys voi täydentää valmiuksiaan GlobalSteps-ohjelmassa tai vahvistaa osaamistaan GoGlobal Best Practice -tehoiskuilta. Mikä tahansa kansainvälistymisestä kiinnostunut yritys voi osallistua yksittäisiin GoGlobal Best Practice -tehoiskuihin.

Kasvuhakuinen yritys voi myös ensin osallistua Business Joensuun Grow With Joe -kasvuvalmennukseen tai toimia Business Joensuun yrityskehittämössä, ja jatkaa sitä kautta kansainvälistymisen polulle.

## VALMENTAJINA

Valtteri Tuominen

Keijo "Keke" Vikkula

## YRITYKSEN MUKANA MYYNTIVALMENNUSMATKALLA

Valmennukseen sisältyy yksi ulkomaan myyntivalmennusmatka valittuihin kohdeasiakkaisiin. Valmentaja on myyntitilanteessa mukana sparraamassa ja antaa konkreettista palautetta käytyjen tilanteiden ja neuvottelujen pohjalta. Business Joensuu hoitaa myyntivalmennusmatkan järjestelyt. **AINOANA SUOMESSA!**

## Intensiiviohjelma – myyntivetoinen konkreettinen toiminta

Best Practice -tehoiskut myynnin tueksi (6 h / tapahtuma)

- I. Kansainvälisen myynnin strategia ja erottautuminen markkinoilla
- II. Myynnin prosessien suunnittelu vaihe vaiheelta, sopimukset ja juridiikka
- III. Kansainvälisen markkinoinnin suunnittelu ja digityökalujen valinta

